**PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI**

**ALAN HAKKINDA**

Pazarlama ve perakende satış işlemlerini yürütme, stok faaliyetlerini yapma ve bunlarla ilgili belgeleri düzenleme, mal, can ve diğer sigorta edilebilir riskleri belirleme, sigorta poliçesi satma, hasar takip işlemleri yapma, alım, satım, kiralama ve emlak ile ilgili aracılık işleri yapma, satış işlemlerini yürütme, stok kontrolleri, reyon düzeni, gıda hijyeni uygulayarak müşteri beklentilerini karşılama ve bunlarla ilgili belgeleri düzenleme yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.

Pazarlama, ürünün üretim öncesinden başlayıp satışı ve satış sonrası faaliyetlerini içine alan geniş kapsamlı bir işletme faaliyetidir. Bütün işletmelerde amaç kâr sağlamak olduğuna göre bu amacın gerçekleşmesi iyi bir pazarlama ve perakende faaliyetine bağlı olmaktadır.

#### EĞİTİM VE KARİYER İMKÂNLARI

Meslek lisesinden sonra “Yükseköğretim Kurumları Sınavında” (YKS) başarılı olanlar, lisans programlarına ya da meslek yüksekokullarının ilgili bölümlerine devam edebilirler. Mezun olan öğrencilerin ek puanları ile yerleşebilecekleri ön lisans programları da mevcuttur.

Bu meslek görevlileri hem kamu sektöründe hem özel sektörde iş bulabilirler.

Özellikle özel sektörde iş alanı daha geniştir.

Seyahati gerektiren işlerde sürücü belgeli erkek elemanlar daha avantajlı durumda olup ofis ortamında yabancı dil bilen, bilgisayar kullanabilen bayan elemanlar da tercih sebebidir.

* Alanın Altında Yer Alan Dallar
* 1- Satış Elemanlığı
* 2- Sigortacılık
* 3- Emlak Komisyonculuğu
* 4- Gıda Satış Elemanlığı

**YÜKSEKÖĞRETİM PROGRAMLARI**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Pazarlama Ve Perakende** | **Öğretim Programları** | **Öğretim süresi** |
| ÖNLİSANS | Bankacılık ve Sigortacılık | 2 |
| Çağrı Merkezi Hizmetleri | 2 |
| Deniz ve Liman İşletmeciliği | 2 |
| Dış Ticaret | 2 |
| Emlak ve Emlak Yönetimi | 2 |
| Enerji Tesisleri İşletmeciliği | 2 |
| Hava Lojistiği | 2 |
| İnsan Kaynakları Yönetimi | 2 |
| İşletme Yönetimi | 2 |
| Kooperatifçilik | 2 |
| Lojistik | 2 |
| Marina İşletme | 2 |
| Marina ve Yat İşletmeciliği | 2 |
| Marka İletişimi | 2 |
| Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasası | 2 |
| Moda yönetimi | 2 |
| Muhasebe ve vergi uygulamaları | 2 |
| Pazarlama | 2 |
| Perakende satış ve mağaza yönetimi | 2 |
| Posta hizmetleri | 2 |
| Reklamcılık | 2 |
| Sağlık Kurumları İşletmeciliği | 2 |
| Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği | 2 |
| Sivil Havacılık Kabin Hizmetleri | 2 |
| Sosyal Güvenlik | 2 |
| Tarımsal İşletmecilik | 2 |
| Tarımsal Ürünler Muhafaza ve Depolama | 2 |
| Turizm ve Seyahat Hizmetleri | 2 |
| Uçuş Harekat Yöneticiliği | 2 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Pazarlama Ve Perakende** | **Öğretim Programları** | **Öğretim süresi** |
| LİSANS | Aktüerya | 4 |
| Bankacılık | 4 |
| Bankacılık ve Finans | 4 |
| Bankacılık ve Sigortacılık | 4 |
| Gayrimenkul ve Varlık Değerleme | 4 |
| İşletme Bilgi Yönetimi | 4 |
| Pazarlama | 4 |
| Sermaye Piyasası ve Portföy Yönetimi | 4 |
| Sermaye Piyasası | 4 |
| Sigortacılık | 4 |
| Sigortacılık ve Risk Yönetimi | 4 |
| Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği | 4 |
| Ulaştırma ve Lojistik Yönetimi | 4 |
| Uluslararası Finans | 4 |
| Uluslararası Perakende Yönetimi | 4 |
| Uluslararası Ticaret | 4 |
| Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik | 4 |
| Uluslararası Ticaret ve Lojistik | 4 |
| Uluslararası Ticaret, Lojistik ve İşletmecilik | 4 |